

И.И. Васина, В.В. Запарий

**ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ СОТРУДНИЧЕСТВА УРАЛЬСКОГО
РЕГИОНА РОССИИ И ГЕРМАНИИ В 1920–1930-Е ГГ.**

В начале 1920-х гг. экономика Советской России вернулась к натуральному хозяйству, торговля носила меновой характер. Страна оказалась в политической изоляции и экономической разрухе. Правительство понимало, что необходимо восстанавливать хозяйство и создавать мощную, всесторонне развитую индустрию. Двигателем нормализации отношений Советской России с капиталистическим миром были экономические связи, в частности, торговля. 6 мая 1921 г. между РСФСР и Германией было подписано временное торговое соглашение, по которому Берлин признавал РСФСР единственным законным правителем Российского государства. Германское правительство предоставляло Советской России кредиты, взамен чего наша страна была обязана покупать оборудование в немецких фирмах.

В 20–30-е гг. XX в. советское государство вступило в полосу форсированной индустриализации. Этот процесс модернизации не обошел стороной и Урал: строились новые предприятия, шла реконструкция уже существующих заводов.

С введением НЭПа 1921 – 1928 гг. открылись новые перспективы развития торговли и промышленности. Большую надежду руководители государства возлагали на концессионные предприятия, и перенос их опыта организации работ на аналогичные отечественные предприятия. Благодаря иностранным предпринимателям советское правительство стремилось возродить связи на мировом рынке, утраченные после революции¹⁰⁴. Иностранные капиталовложения в СССР в начале 1920-х гг. осуществлялись в формах концессий, смешанных обществ и договоров о технической помощи. Целью правительства являлось привлечение иностранного капитала в такие отрасли и районы, освоить которые само оно было не в состоянии. Всего за период с 1922 г. по 1 ноября 1927 г. поступило 2211 концессионных предложений. Первое место занимала Германия (35,3% всех предложений), на втором месте Англия (10,2%), Соединенные Штаты (9,4%) и Франция (7,9%)¹⁰⁵. Половина концессионных предложений была отклонена, т. к. они касались объектов, которые СССР сдавать в концессии не хотел, 35% предложений были отклонены из-за недостатка у соискателей концессий финансовых средств, 15% – вследствие неприемлемости условий, предложенных соискателями концессий.

В результате рассмотрения поступивших предложений в 1921 – 1931 гг. было заключено 163 концессионных договора, что составило

¹⁰⁴ Бутковский В.П. Иностранные концессии в народном хозяйстве СССР. М.; Л.: 1928. С.63.

¹⁰⁵ Гусейнов В. Концессионная политика как фактор модернизации страны // Вестник аналитики. Москва. 2011. № 2(44). С.106.

7,5% от общего числа. Из этого количества 37 концессионных договора были заключены с германскими фирмами, 22 – с британскими, 19 – с американскими, 12 – с японскими¹⁰⁶. На Урале в 1925 г. в концессии передали Алапаевский асбестовый рудник, Полевской, Северский, Сысертский, Бисертский и Ревдинский заводы, рудники Дегтярки и Гумешек, угольные шахты в Егоршино и огромные лесосеки¹⁰⁷.

В 1921 – 1923 гг. на территории СССР создавались совместные предприятия – смешанные акционерные общества. Смешанные общества возникли из-за монополии внешней торговли, исключавшей частные операции по вывозу за рубеж сырья и готовой продукции. Согласно решению XI партконференции в смешанных экспортно-импортных компаниях должен был участвовать Народный комиссариат внешней торговли и его региональные представительства. В соответствии с данным постановлением ВЦИК о внешней торговле от 13 марта 1922 г. Наркомвнешторг с утверждения Совета труда и обороны (СТО) имел право основывать уставные акционерные российские, иностранные и смешанные предприятия. В их компетенцию входило не только осуществление экспортно-импортных операций, но также производство и заготовка товаров для внешнего рынка¹⁰⁸.

По инициативе Уралвнешторга для более эффективного оборота валютных ресурсов учреждались региональные смешанные общества¹⁰⁹. На Урале в 1922 – 1926 гг. – период функционирования смешанных обществ – действовали отделения некоторых из них: а) «Русавторг» – русско-австрийское торговое и промышленное общество, в которое вошло 12 австрийских металлургических и машиностроительных фирм, а также группа банков; б) «Востваг» – русско-немецкое торговое общество, в состав которого входил Наркомторг СССР; в) общество Международной организации рабочей помощи (МЕЖРАБПОМ) (1921 – 1935 гг.). Имели место и другие смешанные общества: «Русот», «РАСО», «Русгерторг», «Вогру» и др. У них были представительства в разных городах региона.

Переговорами с германскими промышленниками занималась специальная фирма – ГЕФУ (GFU, т.е. Общество по развитию промышленных предприятий). Финансирование проектов было возложено на специально созданный консорциум «Дойче Ориентбанк», который объединил практически все крупные германские банки¹¹⁰.

¹⁰⁶ Шпотов Б.М. «Западный фактор» в индустриализации СССР, 1920 – 1930-е гг. // Индустриальное наследие: материалы Междунар. науч. конф. г. Гусь-Хрустальный, 26 – 27 июня 2006 г. Саранск: 2006. С. 487.

¹⁰⁷ Иванов А. Уральские заводы // Берг-привелегии. 2010. № 1(5). С.27 – 31.

¹⁰⁸ Тимошенко В.П. Урал в мирохозяйственных связях. (1917 – 1941 гг.). Свердловск, 1991. С. 66.

¹⁰⁹ Там же. С.51.

¹¹⁰ Байков А. Военно-промышленное сотрудничество СССР и Германии – кто ковал советский меч? [Электронный ресурс]: URL: http://militera.lib.ru/research/nepravda_vs-2/03.html (:21.04.2010)

Уральское областное управление НКВТ активно пользовалось услугами совместных акционерных обществ для заказа за границей необходимого оборудования, инструментов и материалов. Так, для восстановления цветной металлургии в регионе при посредничестве обществ «Русот» и «Аркос» закупались олово, цинк, цветные металлы и полуфабрикаты, а при посредничестве обществ «Русгерторг» и «Амторг» – оборудование и машины для тяжелой промышленности. Смешанные общества оказывали помощь в приобретении оборудования, заключении договоров об участии представителей иностранных фирм в его установке и вводе в эксплуатацию.

Третьей формой сотрудничества являлось заключение договоров о технической помощи. После подписания в 1925 г. советско-германского торгового соглашения Германия предоставила СССР кредит в размере 100 млн. рейхсмарок (50 млн. руб.). В апреле 1926 г. СССР получил от Веймарской республики еще один займ на сумму 300 млн. рейхсмарок сроком на 4 года¹¹¹. С этого момента начинается резкое увеличение импорта промышленных товаров в Советскую Россию из Германии. Увеличение ввоза промышленного оборудования обусловило необходимость заключения договоров о технической

помощи. Они включали в себя осуществление проектных и строительных работ советских предприятий, командирование собственных специалистов, а также приглашение советских инженеров и рабочих в немецкие фирмы для обучения их работе на новейшем оборудовании. Так, например, компания «Крупп» консультировала нашу работу по производству качественной стали посредством письменной информации и периодической присылки специалистов-консультантов.

Для помощи в выборе оборудования и фирм-поставщиков был основан Техногосторг. В его задачи входил сбор информации о новых возможностях зарубежной техники, консультирование и оказание технической помощи советским государственным структурам, отвечающим за выбор оборудования, его рациональному использованию, контроль того, чтобы ввозимое из-за границы оборудование соответствовало технологиям производства данного предприятия¹¹². Техническая контора обеспечивала правильное техническое оформление заказа по унифицированным нормам, принятым как в СССР, так и за границей. Она оказывала поддержку в установке и наладке импортируемых станков и машин, в отдельных случаях беря на себя инструктаж, монтаж и обучение работников эффективному использованию и обслуживанию машин¹¹³.

¹¹¹ Горлов С.А. Совершенно секретно: Альянс Москва – Берлин, 1920 – 1933 гг. (Военно-политические отношения СССР – Германия). М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2001. С.180.

¹¹² ГАСО Ф. 339р. Оп. 7. Д. 422. Л. 74.

¹¹³ Там же.

Основными партнерами советских и, в частности, уральских предприятий являлись такие германские фирмы как «Сименс», АЕГ, концерн «Демаг», фирма «Крупп», «Борзиг», «Дейтаг», «Броун-Бовери», «Гессенмюллер», «Фриц Келлер», «Герц» и многие другие¹¹⁴. Всего Уральский регион сотрудничал с порядка 200 немецкими фирмами, в ведомостях доля Германии составляла около половины всех заказов.

Таким образом, в становлении промышленности Урала присутствовали различные формы сотрудничества: на государственном уровне в виде договоров и концессий, с банковским капиталом в виде кредитов и займов, с торговыми фирмами в форме смешанных обществ, с промышленным капиталом – договоров о технической помощи. Благодаря им был восстановлен ряд предприятий, они оснащались передовой для того времени техникой и технологиями. Это привело к повышению конкурентоспособности производимой продукции, росту доходов от налогов, увеличивался экспорт, что способствовало расширению международных политических и экономических связей.

¹¹⁴ Запарий В.В., Васина И.И. Научное, техническое и экономическое сотрудничество Урала и Германии в 20–30-е гг. XX в. Saarbrücken. LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. 2012. С. 77.